

INFORMAZIONI PERSONALI **Cartosio Claudio Angelo**

Sesso Maschile |

| Nazionalità Italiana

ESPERIENZA
PROFESSIONALE**20/09/1994–alla data attuale Funzionario Responsabile dell'ufficio commerciale per la vendita di energia e di servizi per l'efficienza energetica**

SDP Distribuzione Petroli s.r.l.
Via san Quirico 143 r, 16163 Genova (Italia)
www.distribuzionepetroli.it

- Energy Manager nominato dal 2006
- Rappresenta l'azienda a convegni ed incontri in materia di efficienza energetica
- Responsabile del settore Facility & Energy Management
- Referente per l'azienda nei rapporti con le Agenzie e le Filiali per il settore di competenza
- Referente per l'azienda nei rapporti con le associazioni di categoria (amministratori condominiali, proprietari immobiliari, inquilini, manutentori impianti termici)
- Referente per l'azienda nei rapporti con gli Enti e gli Organismi di controllo (Enti Pubblici, CCIAA, Arpal, Inail, VVF)
- Referente per l'azienda nei rapporti con i professionisti del settore (Ingegneri termotecnici, consulenti energetici)
- Responsabile dei rapporti commerciali con i principali clienti relativamente ai servizi offerti dal settore di competenza

Attività o settore Commercializzazione di prodotti combustibili liquidi e gassosi realizzazione e gestione di impianti di climatizzazione invernale e produzione acqua calda sanitaria e di servizi per l'efficienza energetica società opera come E.S.Co.

1991–1994 Impiegato Responsabile di Deposito

OPAM OILS S.P.A., Genova (Italia)

- Responsabile di deposito prodotti petroliferi ed oli lubrificanti
- Responsabile della tenuta dei registri fiscali di carico e scarico merci
- Impiegato addetto all'emissione e registrazione dei documenti di trasporto
- Impiegato addetto al controllo di gestione del magazzino e del deposito
- Impiegato addetto al monitoraggio ed al controllo di gestione degli impianti di climatizzazione in affidamento (circa 100) analisi consumi medi, verifica corretta attuazione orari di attivazione, controllo gestione impianti

Attività o settore Deposito distribuzione e commercio di combustibili liquidi e gestione di impianti termici

1989–1991 Impiegato Tecnico Commerciale

Gollo System s.r.l., Genova (Italia)

- Impiegato in assistenza all'ufficio commerciale vendite (rapporti con la clientela, vendite in sala mostre, elaborazione preventivi su indicazione dei responsabili commerciali, programmazione appuntamenti con i Clienti, elaborazione fogli commessa)
- Impiegato in assistenza all'ufficio tecnico mediante inserimento a terminale dei dati di commessa, predisposizione ordini materiali semilavorati e fornitura al responsabile operativo dei fogli di lavorazione, ricevimento dal settore operativo della commessa pronta per la consegna e conseguente programmazione di consegna al cliente dei materiali.

Attività o settore Produzione, commercializzazione ed installazione di serramenti in PVC,

1986–1989 **Impiegato Commerciale con mansioni di Addetto di Deposito**

OPAM S.P.A., Genova (Italia)

Assunto con contratto di formazione lavoro a tempo determinato per periodi stagionali annuali (ottobre/marzo)

Impiegato addetto all'emissione dei documenti di trasporto,

- Inserimento anagrafiche clienti su sistema informatico
- Verifica giacenze di deposito in serbatoi interrati ed aerei
- Inserimento a terminale dei documenti di carico e scarico e conseguente stampa registri fiscali
- tenuta registri merci in conto deposito
- Rapporti con U.T.I.F. per vidimazione registri ed acquisizione documenti di trasporto per prodotti petroliferi
- Assistenza alle verifiche metriche automezzi ed alle revisioni periodiche

Attività o settore Deposito distribuzione e commercializzazione di prodotti petroliferi e oli lubrificanti

1986–1989 **Socio prestatore d'opera in sub-agenzia di Assicurazioni**

STUDIO CARTOSIO E SACCARELLO S.N.C., Genova (Italia)

- l'attività veniva svolta a tempo pieno nei mesi tra Aprile e Settembre e su appuntamento nei periodi di occupazione presso la OPAM SPA.

- Sub-agente addetto alla vendita su appuntamento di prodotti assicurativi sia nel ramo vita che nei rami elementari

- Tenuta dei rapporti con la compagnia concedente (Lloyd Italico & l'Ancora)

- Registrazione e regolazione premi dai clienti e con l'Agenzia referente (Sartorio & Facco Assicurazioni)

- Elaborazione preventivi e prospetti illustrativi ai clienti

- Tenuta dei libri contabili e societari

- Assistenza ai clienti in caso di sinistro.

Attività o settore Commercializzazione prodotti assicurativi sia ramo vita che rami elementari

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

1981–1986 **Diploma di Ragioniere Perito Commerciale**

Valutazione finale
54/60

Istituto Tecnico Antonio Piccardo, Genova (Italia)

- Ragioneria Generale
- Tecnica Bancaria ed assicurativa
- Diritto pubblico, privato e commerciale
- Economia Politica ed Aziendale
- Utilizzo dei sistemi informatici
- Elaborazione registrazioni contabili
- Elaborazione ed analisi bilanci

- 2006 **Corso di Formazione ed Aggiornamento Professionale per Energy Manager**
ENEA - Napoli (Italia)
- 2006 **Seminario Integrativo ai Corsi di Formazione ed Aggiornamento Professionale per Energy Manager**
ENEA – sede Bologna (Italia)
- 2007 **Convegno Risparmio Energetico**
Associazione Piccole Imprese, Alessandria (Italia)
- 2007 **Incontro Tecnico “La Diagnosi e la Certificazione Energetica degli edifici come si eseguono in pratica”**
ANTA - Genova (Italia)
- 2008 **Corso di Formazione Addetti Antincendio e Gestione delle Emergenze Aziendali Rischio Medio**
Genova (Italia)
- 2009 **Seminario Tecnico “D.Lgs. 9 Aprile 2008 N. 81 Testo Unico sulla Sicurezza per il miglioramento della sicurezza e della salute dei lavoratori nelle aziende private e pubbliche”**
Genova (Italia)
- 2012 **Aggiornamento Corso di Formazione Addetti Antincendio e Gestione delle Emergenze Aziendali Rischio Medio**
Genova (Italia)
- 2012 **Seminario “Il conto termico uno strumento incentivante per l’efficienza energetica e la produzione di energia da fonti rinnovabili”**
Camera di Commercio - Genova (Italia)
- 2012 **Corso avanzato: installazione e manutenzione dei ripartitori**
Save Energy – Vimodrone Milano (Italia)
- 2014 **Corso di formazione per manutentori e centri assistenza PDA Energy Sistemi Wireless per la termoregolazione dell’ambiente e la contabilizzazione del calore**
Perry Electric Srl - Veniano (Italia)
- 2017 **Seminario “BUILDING INTELLIGENCE” Roadshow**
Descor Srl – Star Hotel President - Genova (Italia)

COMPETENZE PERSONALI

Lingua madre italiano

Competenze comunicative - ottime competenze comunicative acquisite durante il percorso di crescita nell'ambito della vendita in vari settori
- ottime competenze relazionali con i clienti siano questi più o meno esperti del settore
- ottimi rapporti relazionali con i referenti di associazioni enti oltre che con i competitor del settore

Competenze organizzative e gestionali - leadership (attualmente responsabile di un team di 10 persone operanti nei settori commerciale - amministrativo - tecnico)
- Buone competenze organizzative acquisite mediante lo svolgimento durante questi anni di ruoli di responsabile di settore prima in ambito locale e successivamente come area manager per le zone della Liguria alta Toscana e Piemonte,
- Predisposizione alla motivazione dei componenti il team, ed all'incentivazione del lavoro di squadra mediante il confronto con i propri collaboratori per migliorare la conoscenza del mercato sia in termini di richieste che di offerte.

Competenze professionali - Buona conoscenza tecnico commerciale del settore energetico e dell'efficienza energetica
- Buona conoscenza delle problematiche legate alla riqualificazione ed al risparmio energetico
- Buona conoscenza degli strumenti contrattuali a disposizione delle aziende per il soddisfacimento degli obiettivi di confort e contenimento energetico (Contratti Servizio Energia, FTT, EPC)
- Buona conoscenza delle problematiche legate all'Amministrazione condominiale (avendo operato nel periodo scolastico quale tirocinante a titolo gratuito presso ufficio di Amministrazioni Condominiali)

Competenza digitale

AUTOVALUTAZIONE				
Elaborazione delle informazioni	Comunicazioni e	Creazione di Contenuti	Sicurezza	Risoluzione di problemi
Utente avanzato	Utente avanzato	Utente autonomo	Utente avanzato	Utente autonomo

Competenze digitali - Scheda per l'autovalutazione

Altre competenze - Caposquadra antincendio rischio medio, referente dei VVF in fase d'intervento, responsabile della corretta applicazione delle procedure antincendio da parte dei componenti la squadra e del corretto utilizzo dei D.P.I.
- Amante della fotografia,
- Amante della montagna
- Amante dei viaggi
- Seguo in genere tutti, in particolare Calcio e Formula Uno
- Attività sportive: Trekking, e camminate in montagna
- Musica preferita: Cantautori italiani, Country folk, alcune musiche etniche e meditative (celtiche, indiane del Nord America, suoni della natura)
- Libri preferiti: Romanzi e testi storici, Narrativa, Gialli, riviste specializzate su montagna, fotografia viaggi e ambiente
- Programmi Tv: Documentari HISTORY CHANNEL, Programmi e documentari su viaggi e avventura,

Patente di guida A-B

Consenso Privacy Ai sensi del DLgs 196/2003, autorizzo il trattamento dei miei dati personali